

Empfehlen Sie uns weiter!

Wie funktioniert es konkret?

Kennen Sie jemanden, für den unsere domeba Software spannend sein könnte? Dann freuen wir uns über Ihre Empfehlung. Sie helfen Ihrem Kontakt, passende Lösungen für EHS- und ESG-Anforderungen zu finden und leisten damit einen aktiven Beitrag zu mehr Sicherheit, Compliance und Nachhaltigkeit.

Der Ablauf ist für Sie ganz einfach:

1. Kontakt herstellen

Melden Sie sich bei unserem **Customer Success Management** und teilen Sie uns den Kontakt – sowie wenn möglich – erste Informationen zum Bedarf mit.



customersuccess@domeba.de

+49 (0) 371 4002080

2. Wir übernehmen den weiteren Austausch

Wir setzen uns zeitnah mit Ihrem empfohlenen Kontakt in Verbindung und führen ihn strukturiert durch unseren bewährten Beratungsprozess.

Individuelle Beratung statt Standardlösung

Dabei stehen die konkreten Anforderungen Ihres Kontakts im Mittelpunkt:

- ✓ Erstgespräch: Kennenlernen und Aufnahme der wichtigsten Anforderungen
- ✓ Detaillierte Analyse: Vertiefung der Herausforderungen und Ziele
- ✓ Individuelle Präsentation, inkl. Angebot: Eine Lösung, abgestimmt auf die Bedürfnisse

3. Ihr Vorteil bei erfolgreicher Empfehlung

Sobald Ihr empfohlener Kontakt Kunde wird, informieren wir Sie umgehend und aktivieren Ihre Benefits.

Ihr Mehrwert als Botschafter

Als Teil unseres Empfehlungsprogramms profitieren Sie auf mehreren Ebenen:

Finanzielle Vorteile

Sobald Ihre Empfehlung erfolgreich ist, bedanken wir uns mit einem individuellen Mehrwert. Sie entscheiden sich für eine der folgenden Optionen:

- ✓ Reduzierung des Rechnungsbetrages für ein Jahr um 10 Prozent bis maximal 2.000 Euro pro Jahr
- ✓ Ein kostenloses Ticket für die nächsten Compliance Days
- ✓ Ein zusätzlicher Consulting-Tag zur gezielten Unterstützung Ihrer Projekte
- ✓ Ein Dienstleistungspaket im Support

